



Kommen Sie an Bord. Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt

Vertriebsprofi für branchenspezifische Softwarelösungen (w/m)

acturis wurde im Jahr 2000 in Großbritannien gegründet und ist einer der führenden und preisgekrönten IT-Dienstleister der Versicherungsbranche in England. Mit einem Wachstum in den letzten fünf Jahren von jährlich 23% erzielt die **acturis**-Unternehmensgruppe mit international über 400 Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern einen Gruppenumsatz von über 60 Mio. EUR im Jahr.

acturis verfolgt eine internationale Wachstumsstrategie und hat diese in Deutschland mit der Integration der **assfinet**-Gruppe und **nafi** umgesetzt. **assfinet** ist der seit über 10 Jahren führende Hersteller von Maklerverwaltungssystemen, **nafi** ist der führende Hersteller von Kfz-Vergleichssystemen.

Zur Verstärkung unseres Vertriebsteams bei **assfinet** suchen wir einen Vertriebsprofi (w/m) für einen unserer Standorte Grafschaft bei Bonn und Lübeck mit entsprechender Flexibilität und Reisebereitschaft.

Sie suchen eine anspruchsvolle Vertriebstätigkeit im Versicherungsmaklerumfeld mit hoher Eigenverantwortung. Sie wollen Wachstum gestalten mit Fokus auf Nachhaltigkeit und Qualität? Dann werden Sie Teil unseres Teams!

Ihre Chancen bei uns

Mit Ihrem vertrieblichen Geschick gestalten Sie erfolgreich die Akquise neuer Kunden und begleiten diese während der gesamten Entscheidungsphase für unsere Systeme und Dienstleistungen. Sie erhalten Leads aus direkten Anfragen und durch Empfehlungen unserer Bestandsanwender. Vergrößern Sie Ihr bestehendes Branchennetzwerk und generieren Sie eigene Leads über Ihre Social-Media-Aktivitäten. Sie gehören zum Messeteam, wo **assfinet** als Aussteller auf Fachmessen vertreten ist und unterstützen die vertriebliche Vor- und Nachbereitung. In der Betreuung bestehender Partner überzeugen Sie durch Ihre Marktkenntnis und Ihr Verständnis im Versicherungsmaklerbereich.

Ihr Know-how

Kontaktfreude, Verhandlungsgeschick und ein verbindliches Auftreten mit einem tiefen Verständnis des deutschen Versicherungsmarktes – insbesondere des Maklergeschäfts – zeichnen Sie aus.

Nach Ihrer Berufsausbildung im Banken- oder Finanzdienstleistungssektor oder einem wirtschaftswissenschaftlichen Studium haben Sie bereits mehrjährige Berufserfahrung erworben, idealerweise im B2B-Vertriebsumfeld. Fundierte Kenntnisse im Bereich des Versicherungswesens sehen wir für diese Position als eine Voraussetzung. Anwenderkenntnisse von **AMS.4/ams.5** sind wünschenswert.

Sie können sich sehr gut selbst organisieren und zeichnen sich zudem durch Eigeninitiative, Zielstrebigkeit und Gestaltungsmotivation aus.

Was wir Ihnen bieten

Sie sind Teil eines motivierten Teams, das gemeinsam den Vorsprung unserer Marktposition weiter ausbaut. Als IT-Unternehmen sind wir für innovative Technologien offen und bieten Ihnen durch flache Hierarchien die Möglichkeit der aktiven Mitgestaltung. Sie haben bei uns attraktive Fort- und Weiterbildungsmöglichkeiten, damit sie stets auf dem Laufenden sind.

Sie wollen den Job? Nutzen Sie Ihre Chance und bewerben Sie sich bei uns per E-Mail. Vorabfragen und/oder Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen senden Sie bitte an jobs@assfinet.de

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Acturis Deutschland GmbH
Alexandra Winkler
Personalabteilung